

# Success Story

## Nectars de Bourgogne

### Nectars DE BOURGOGNE

**Activité : Préparation de jus de fruit, nectars, coulis, confitures, vinaigres, sirop...**

**Siège social : Impasse des Gillees, 21190 Merceuil**

**Effectif : 8**

**Date de création : 2004**

**CA à l'export : 235 298 €**



Produisant au départ uniquement des jus de fruit et des nectars, Nectars de Bourgogne, PME de la région de Beaune, a aujourd'hui élargi sa gamme avec des confitures, des coulis, des vinaigres, des gelées et des sirops qui s'exportent désormais jusqu'au Danemark. Cette réussite illustre un savoir-faire, autour des produits de bouche, dans lequel la France a beaucoup de potentiel.

Lorsqu'Emmanuelle Baillard décida de se lancer dans l'aventure en 2004, le défi était

de trouver de nouveaux débouchés pour les fruits produits en Bourgogne qui alimentaient jusqu'ici les liquoristes.

Elle propose désormais de nouvelles recettes réalisées avec 21 fruits différents : le cassis, la groseille, le raisin, la pêche de vigne, la framboise, la myrtille...

Oenologue, Emmanuelle Baillard a toujours privilégié la qualité de ses produits en sélectionnant des fruits premium, tous produits en France. Le fruit de ce travail est d'une richesse gustative incomparable et

d'une qualité bien supérieure à ce qui est proposé en grande distribution. Résultat, la société a su faire parler d'elle hors de France et réalise actuellement 30% de son chiffre d'affaires à l'export, en direction d'une dizaine de pays.

Emmanuelle Baillard est membre fondateur de l'association « Vive la Bourgogne » avec laquelle elle participe à des actions à l'international (stands collectifs sur salons professionnels, missions de prospection etc.) avec le soutien du Conseil régional de Bourgogne.

## UBIFRANCE à vos côtés

Le Danemark constitue un marché à fort potentiel pour les produits d'épicerie fine du fait d'un fort pouvoir d'achat et d'une offre peu qualitative en GMS.

Le réseau des épiceries fines s'est ainsi considérablement développé dans tout le pays avec plus de 300 magasins alimentés par des importateurs spécialisés.

Nectars de Bourgogne a participé à une mission de prospection collective organisée par le Bureau UBIFRANCE de Copenhague et l'association Vive la Bourgogne regroupant au total 4 entreprises de la région.

La société a bénéficié d'un programme de rendez-vous personnalisé basé sur les critères de son cahier des charges.

Emmanuelle Baillard a ainsi pu rencontrer 5 importateurs danois d'épicerie fine et leur présenter ses produits dans le cadre de rendez-vous B2B.

## L'export, c'est gagné !

A la suite de la mission, Emmanuelle Baillard a sélectionné plusieurs des opérateurs rencontrés correspondant très bien au positionnement de son entreprise.

Elle travaille aujourd'hui avec un importateur de spécialités haut de gamme et de vins.

Ces opérateurs distribuent désormais les produits Nectars de Bourgogne sur le marché danois.

A travers cette coopération commerciale, la société a ainsi fait son premier pas en Scandinavie et va pouvoir y poursuivre son expansion en prospectant les trois autres pays nordiques

“

**Emmanuelle Baillard - Gérante**

Grâce au programme de rendez-vous établi par UBIFRANCE Danemark, j'ai pu identifier des contacts potentiels et bénéficier de nombreuses informations grâce à une présentation du marché danois.

Par la suite j'ai pu établir un courant d'affaires avec un des opérateurs rencontré et je dispose désormais d'un client au Danemark.

Nous sommes une entreprise très tournée vers l'export et faisons souvent appel à UBIFRANCE qui nous aide à étudier et prospecter de nouveaux marchés.

”