



## Los acuerdos comerciales de la CE hacen perder 200 millones al sector hortofrutícola

**Así lo indica un estudio que ha hecho público la Comisión Europea, en el que se han analizado los efectos acumulativos de los acuerdos comerciales que se han negociado o se están negociando con países terceros, que evidencia que esos acuerdos aumentan las importaciones de frutas y hortalizas y hacen descender las exportaciones.**

Los acuerdos comerciales que ha negociado o está negociando la Comisión Europea (CE), hacen perder al sector de frutas y hortalizas comunitario unos 200 millones de euros anuales.

Así lo indica un estudio que ha hecho público la Comisión Europea, en el que se han analizado los efectos acumulativos de 12 acuerdos comerciales que se han negociado o se están negociando con países terceros, que evidencia que esos acuerdos aumentan las importaciones de frutas y hortalizas y hacen descender las exportaciones, según señalan desde la Federación Española de Asociaciones de Productores Exportadores de Frutas, Hortalizas, Flores y Plantas vivas (FEPEX).

Para el sector agroalimentario en general, desde la CE apuntan a que la repercusión de esos acuerdos es positiva, aunque deja claro que para el sector de frutas y hortalizas se evidencia un deterioro de la balanza comercial, con un mayor crecimiento de las importaciones que de las exportaciones comunitarias.

El Estudio trata de valorar si los acuerdos comerciales de la Unión Europea (UE) con países terceros, considerados en su conjunto, tienen una repercusión positiva o negativa en el sector agroalimentario de la UE. Para ello se han analizado los acuerdos comerciales con 12 países. Algunos ya





han entrado en vigor (Canadá, Japón y Vietnam), otros ya han finalizado las negociaciones (México y Mercosur) y los hay que se encuentran en fase de negociación o forman parte de la agenda comercial de la UE (Chile, Australia, Nueva Zelanda, Indonesia, Malasia, Filipinas y Tailandia).

En el informe se han analizado dos escenarios de liberalización con dichos países: uno ambicioso, en el que se plantea la liberalización total de los aranceles del 98,5% en la mayoría de los productos y reducción parcial de los aranceles del 50% para otros y un segundo escenario, más conservador con una liberalización total de los aranceles del 97% para la mayoría de los productos y un 25% para el resto. Los dos escenarios se comparan con un escenario de referencia de mantenimiento del “status quo”.

En el caso del sector de frutas y hortalizas, y tras un análisis detallado del estudio, se observa que en los dos escenarios y para la mayoría de los 12 países analizados, la balanza comercial hortofrutícola entre la UE se deteriora, partiendo además de una situación base en la que la balanza ya es negativa. En el caso de Mercosur, las exportaciones comunitarias de frutas y hortalizas serían de 195,1 millones de euros en el escenario conservador y 195,2 millones de euros en el escenario ambicioso, mientras que las importaciones alcanzarán los 1.198 millones de euros en el primer escenario y 1.197 en el segundo. La balanza comercial, por tanto, será deficitaria para la UE en 1.003 millones de euros y 1.002 millones de euros respectivamente.

En el caso de Chile y considerando sólo el escenario conservador, puesto que las diferencias con el escenario ambicioso son escasas, las exportaciones comunitarias de frutas y hortalizas serán sólo de 7,7 millones de euros y las importaciones alcanzarán los 787.3 millones de euros, con una balanza comercial deficitaria en 779,6 millones de euros.

Con relación a México, las exportaciones hortofrutícolas de la UE a este país en un escenario conservador serían de 31,3 millones de





euros y las importaciones 185,7 millones de euros, con una balanza deficitaria de 154 millones de euros.

En cuanto a otras áreas geográficas, la tendencia es la misma: las exportaciones comunitarias a Australia, por ejemplo, serían de 36,7 millones de euros y las importaciones 179,5 millones de euros, con una balanza comercial de -142,8 millones de euros.

En conjunto, la balanza comercial con los 12 países analizados se deteriora en 200 millones de euros, siendo Mercosur y Nueva Zelanda los socios que mejoran más sus balanzas comerciales con la UE, lo que para FEPEX pone en evidencia la escasa oportunidad que ofrecen estos acuerdos al sector exportador de frutas y hortalizas comunitario. Hay que tener en cuenta, además, que no son mercados prioritarios para el sector hortofrutícola de la UE, como reconoce la propia Comisión en su estudio: “Más del 80% de las exportaciones de la UE llegan al resto de Europa y los países MENA, mientras que la participación de los 12 socios del TLC asciende a solo el 5%.

Lien article :

<http://www.hortoinfo.es/index.php/10093-perdidas-acuerdos-comerciales-290121>

