

## **Asoliva pide un plan de choque urgente para paliar las "dramáticas" consecuencias de los aranceles de EEUU**

**La Asociación Española de la Industria y el Comercio Exportador del Aceite de Oliva (Asoliva) ha pedido al Gobierno y a la Unión Europea (UE) que, de manera urgente, aprueben un plan de choque encaminado a reparar las "dramáticas" consecuencias económicas que ya se están derivando de la aplicación, desde el pasado 18 de octubre, de un arancel adicional por parte de Estados Unidos a las importaciones españolas.**

Desde la asociación también se ha instado a la UE a impulsar "sin más demora" una negociación bilateral con la Administración norteamericana para derogar un arancel que "perjudica gravemente a los productos agroalimentarios españoles y, particularmente, castiga al sector del aceite de oliva español". Prueba de ello, según la entidad, es que este gravamen del 25% se impone a los aceites de oliva producidos en España, independientemente del país de exportación y, además, sólo para las partidas arancelarias envasadas. No es así en el caso del formato a granel, sobre el que no pesa este arancel adicional.

Durante el año 2018 España exportó a Estados Unidos un total de 115.000 toneladas de aceite de oliva, de las cuales más de la mitad, 60.100 toneladas (virgen extra, virgen y oliva), fueron envasadas. La aplicación de este arancel adicional se traducirá, a su juicio, en que España dejará de exportar directamente al país norteamericano esas 60.100 toneladas, e indirectamente, a través de Italia, otras 90.000 toneladas más. "En suma, nuestro país dejará de exportar alrededor de 150.000 toneladas, sin tener en cuenta las cantidades que otros países, además de Italia, nos compran, envasan y exportan a Estados Unidos", ha precisado.

"Un arancel de un 25% supondrá, en la práctica, expulsar al aceite español de Estados Unidos, mercado donde nuestro país es líder



desde hace cinco años y que representa el 50% del aceite de oliva que se consume fuera de la Unión Europea. El sobreprecio del aceite español provocará, en consecuencia, su desaparición de los lineales estadounidenses en beneficio de países competidores dentro de la UE como Italia, Grecia y Portugal, que han quedado libres de este arancel, y otros como Marruecos, Turquía y Chile", ha señalado Asoliva.

Con su salida de los lineales norteamericanos, la asociación ha explicado que España pierde un 20% de su mercado exterior y todas las grandes inversiones realizadas en territorio estadounidense por la industria exportadora española. "De nada habrán valido tampoco las costosas campañas de promoción realizadas durante los últimos 20 años para cambiar los hábitos alimenticios de los norteamericanos y favorecer el consumo de aceite español", ha lamentado, al tiempo que ha indicado que las consecuencias van más allá, ya que se traducirán también en la pérdida de numerosos puestos de trabajo y en la desaparición de aquellas empresas que tienen su mercado principal en Estados Unidos.

Además, y dado que no ha existido un periodo transitorio para la entrada en vigor de estos aranceles, muchas de las empresas españolas afectadas no han podido renegociar con sus clientes el impacto económico de este sobrecoste y han tenido que asumir fuertes pérdidas económicas por las mercancías en tránsito, según Asoliva.

En su opinión, una de las grandes beneficiadas de este descalabro será la industria local americana, que podrá comprar aceite español a granel y envasarlo disfrutando de unos precios sin arancel y desplazando en consecuencia el producto de marca España.

**Lien article :**

<https://www.mercacei.com/noticia/51686/actualidad/asoliva-pide-un-plan-de-choque-urgente-para-paliar-las-dramaticas-consecuencias-de-los-aranceles-de-eeuu.html>

